



**DAS EVENT FÜR MEHR MOTIVATION UND ERFOLG
IN VERKAUF, MARKETING & FÜHRUNG**

5. NIEDERBAYERISCHES WISSENSFORUM

FREITAG, 17. NOVEMBER 2017 · JOSEPH-VON-FRAUNHOFER HALLE · STRAUBING



**Erleben Sie
mitreißende
Referenten.**



Benedikt Böhm

Programmänderungen vorbehalten

Freitag, 17.11.2017

- 12:00 Come together
- 12:30 Begrüßung durch Silvia Pitz
- 13:00 **Dr. Matthias Hettl**
- 13:45 **Peter A. Worel**
- 14:30 Kommunikationspause
- 15:00 **Klaus J. Fink**
- 15:45 **Prof. Dr. Stefan Gröner**
- 16:30 Kommunikationspause
- 17:00 Show-Act **Jakob Lipp**
- 17:30 **Ralph Goldschmidt**
- 18:15 Kommunikationspause
- 18:45 **Walter Kohl**
- 19:30 **Benedikt Böhm**
- 20:15 Verlosung

INDUSTRIE & WIRTSCHAFT

WALTER KOHL

Stärken - Säen - Ernten



Walter Kohl, Unternehmer, Referent, Autor und Coach, studierte Geschichte und Volkswirtschaft in Harvard und Wien sowie Business Administration in INSEAD. Nach seiner existenziellen Lebenskrise 2001 entdeckte er für sich neue Kraft und inneren Frieden durch den Weg der Versöhnung und des Sinns. Es ist Walter Kohls Herzensanliegen, andere Menschen

auf ihrem Weg zu mehr Lebensfreude und einem selbst gestalteten Leben zu begleiten. Als Inspirator und „Mut-Macher“ begeistert er durch tiefgründiges und authentisches Wissen rund um Fragen der Lebensgestaltung und Macht.

THEMA

**Macht und Ohnmacht –
Was Macht mit mir macht?**

- » Wie Sie Ihre Kraftquellen erkennen und stärken
- » Wie Sie bestehende Blockaden in neue Kraftquellen wandeln
- » Wie Sie durch verantwortungsgesteuerte Führung starke Unternehmen bauen

PERSÖNLICHKEIT & ERFOLG

BENEDIKT BÖHM

Be visionary – find your breaking trail



In seinen fesselnden Vorträgen nimmt Benedikt Böhm Sie mit auf eine Reise zu den höchsten Gipfeln der Welt wie auf den oft überraschend vergleichbaren Weg eines Unternehmens, das auch in Zukunft zu den erfolgreichsten am Markt gehören möchte. Die Vision, der unbedingte Wille, sein Ziel zu erreichen, der Teamspirit, die Entscheidung, das Scheitern, das Lernen und Wiederauf-

stehen sind nur einige der Inhalte, mit denen er Sie inspirieren wird. Benedikt Böhm gehört nicht „nur“ zu den weltbesten Speedbergsteigern, ebenso engagiert leitet er als Geschäftsführer die Marke Dynafit, die in ihrem Segment zum Weltmarktführer wurde. Dynafit hat sich seit Böhms Eintritt im Jahr 2003 aus der Insolvenz zum weltweiten Marktführer entwickelt. Daher versteht es Böhm wie kaum ein anderer, authentisch und versiert immer wieder die Brücke aus dem Extremsport in die Geschäftswelt zu schlagen.

THEMA

**Zum besten „Decision-Maker“
werden**

MANAGEMENT & FÜHRUNG

PROF. DR. STEFAN GRÖNER

Digitaler Wandel: verstehen, gestalten, managen



Zukunftsstrategien vieler Branchen zu setzen. Prof. Dr. Stefan Gröner macht Lust auf den digitalen Wandel und Mut, diesen aktiv zu gestalten.

THEMA

**Digitale Disruption – nichts wirklich
Neues, nur anders**

- » Wie Sie die digitale Disruption verstehen und deren Herausforderungen begreifen
- » Was Sie aus den Versäumnissen der Medienindustrie bei den drei großen branchenübergreifenden disruptiven Trends lernen
- » Wie Sie die digitale Strategie in Ihrer Branche aktiv und zukunftsfähig gestalten

MARKETING & VERKAUF

KLAUS J. FINK

TopSelling –
Mit der richtigen Einstellung und Strategie zum Spitzenverkäufer



Vortragsstil. Klaus J. Fink ist mehrfacher „Trainer des Jahres“ und 2012 wurde er in die „Hall of Fame“ der German Speakers Association anlässlich der Ehrung für sein Lebenswerk aufgenommen.

THEMA

**TopSelling – die 4 Erfolgs-
faktoren für mehr Umsatz –
mehr Gewinn**

Jurastudium, Speaker und Erfolgstrainer, Bestsellerautor und Herausgeber von Video- und Audiotrainings. Er gilt als absoluter Toppesker zu den Themen Verkauf, Neukundengewinnung, Empfehlungsmarketing und Vertriebsaufbau. Als Keynotespeaker zu den Themen Verkauf, Motivation und Persönlichkeit ist er bekannt für einen mitreißenden, eloquenten

- » Die Persönlichkeit des Verkäufers als Erfolgsfaktor
- » Die Identifikation mit dem Unternehmen und dem Produkt
- » Marketing – mit klaren Strategien Kunden gewinnen
- » Die verkäuferischen Fähigkeiten optimieren – Verkaufen ist „Maulwerk“

MATTHIAS HETTL

Spitzenleistung durch Exzellente Führung!



Ist seit 1995 Geschäftsführer des Management Instituts Hettl Consult in Rohr bei Nürnberg. Mehrfach ausgezeichnet, gehört er zu den besten Referenten und Speakern und ist für die Top-Seminar- und Kongressveranstalter weltweit tätig. Seine Veranstaltungen werden seit Jahren regelmäßig mit Bestnoten bewertet.

THEMA

Wirksames Leadership

- » Wie Sie mit der LEAD-Analyse Ihre Führungseffektivität um mindestens 50% steigern
- » Wie Sie mit dem Führungskompass „Richtig führen“ Ihre Mitarbeiter auf den nächsten Leistungslevel bringen

RALPH GOLDSCHMIDT

Nur wenn es dir gut geht, kannst du der Welt dein Bestes geben!



Volkswirt), der seine Themen auch noch so mitreißend, lebensnah, absolut authentisch und höchst unterhaltsam präsentiert. Er ist der Redner, wenn es Ihnen darum geht, Ihrem Publikum aus der Wirtschaft auch ernste „Psycho Themen“ auf leichte Art und mit sehr viel Sprachwitz näherzubringen.

THEMA

Arbeit 4.0 - Kraftvoll durch die VUKA-Welt

- » Wie Sie den Wandel rund um Digitalisierung, Automatisierung und Vernetzung pro-aktiv meistern
- » Strategien, die Lust machen auf Veränderung und die Energien freisetzen

Ralph Goldschmidt ist Redner aus Leidenschaft und Experte für Lebenskunst ... gerade in Zeiten des Wandels. Die Feedbacks zu seinen Vorträgen sind umwerfend. Er erreicht Herz UND Hirn seiner Zuhörer. Es gibt kaum einen Redner mit einem psychologisch und wissenschaftlich so fundierten Hintergrund (u. a. Dipl.-Sportwissenschaftler, Dipl.-

SILVIA B. PITZ

„Begeistern, berühren, bewegen – so gewinnen Sie Menschen und Märkte.“



Silvia B. Pitz ist eine besonders empfehlenswerte Referentin und Moderatorin mit viel Charme. Mit Leidenschaft teilt sie Ihre langjährige Erfahrung im Bereich der Kommunikation, Präsentation und Führung.

Ihre umfangreiche Erfahrung sammelte sie in den vergangenen 25 Jahren in den verschiedensten Branchen. Ob als Moderatorin oder Kommunikationstrainerin, Silvia Pitz schaffte es, Menschen auf besondere Weise zu begeistern. Sie ist zudem zertifizierter systemischer Coach und versteht es, Menschen zu erreichen, deren Potenziale zu wecken und wirkungsvoll zum Ausdruck zu bringen. In ihren lebendigen Vorträgen, Seminaren und Workshops schenkt Silvia Pitz ihren Teilnehmer, über bildhafte Präsentationen, Selbstvertrauen und Energie für neue Erfolge.

JAKOB LIPP

Wunder werden wahr - Gut beobachtet ist halb gewonnen



Jakob Lipp ist einer der bekanntesten und erfolgreichsten Mentalisten im deutschsprachigen Raum. Er überzeugt mit einem Kaleidoskop an Facetten: diplomierter

Marketing-Kommunikationswirt, Agrartechnologe und Entertainer. La Roche, Infineon und die Daimler AG gehören zu seinen Kunden. Sat1 sagt über ihn: „Jakob Lipp bringt Menschen zum Staunen und Lachen. Kein Wunder, schließlich kann er Gedanken vorhersagen.“ Jakob Lipp versteht sich als „Gedankenkünstler“ und seine Shows sind eine grandiose Symbiose aus Psychologie, Unterhaltung und Achtsamkeit. Niemals entlarvend, voller Respekt im Umgang mit dem Privatesten der Menschen – ihren Gedanken. Er eröffnet seinem Publikum die faszinierende Welt der Manipulation und des Um-die-Ecke-Denkens. Es ist die hohe Kunst des Wahrnehmens und Beobachtens – auf der Bühne und in den Köpfen der Menschen.

PETER WOREL

Öffnen Sie Ihre Tür zum (Verkaufs-)Erfolg. Überzeugend auftreten – immer und überall



Managementtrainer Peter A. Worel, Experte für überzeugendes Auftreten, geht mit seinen Kunden bewusst einen individuellen Weg: Für ihn haben Körpersprache und Rhetorik die gleiche Bedeutung, erst die Kombination aus beidem verhilft zu nachhaltigem beruflichen Erfolg. Er zeigt,

welche Macht das Unterbewusstsein im Umgang mit Menschen besitzt und wie vermeintliche Kleinigkeiten darüber entscheiden, ob jemand seine Gesprächspartner für sich „öffnen“ kann, in der Mitarbeiterführung, im Vertrieb oder beim Auftritt vor Gruppen.

THEMA

Auftreten – wirklich überzeugend. Immer und überall.

- » Wie Sie Ihre Rhetorik, Etikette und Körpersprache in Einklang bringen und stimmig auftreten
- » Der Ton macht die Musik – Wie Sie mit Ihrem persönlichen Stil Ihren Erfolg komponieren, denn Fachwissen haben auch andere

IN MOTION TRIO

Die individuelle Note für Ihr Event



Das „in motion trio“ begeistert seine Zuhörer mit einer einzigartigen Kombination aus Instrumental-Pop mit smooth-jazzigen Einflüssen und Anklängen filmischer Musik. Die drei Musiker haben einen unverwechsel-

bar individuellen Klang entwickelt, der mehr als 15 Jahre gereift ist. Und das hört man. Jeder bringt seine eigene Persönlichkeit in die Zusammenarbeit ein, dadurch werden Emotionen und Stimmungen lebendig. Wir sind stolz auf diesen eigenen Charakter. Neben unseren Konzerten umrahmen und gestalten wir unterschiedliche Veranstaltungsformate. Gerne gehen wir musikalisch auf Ihr individuelles Veranstaltungsziel ein. Mit Spielfreude Begeisterung entfachen - das ist unser größter Antrieb und macht Musik erlebbar. Diesen Enthusiasmus mit anderen teilen zu dürfen, ist ein ganz besonderes Geschenk.

ANFAHRT

PKW

Nehmen Sie auf der A3 die Ausfahrt Kirchroth. Fahren Sie immer geradeaus auf die Westtangente und überqueren Sie an der Staustufe die Donau. Am Ortseingangsschild von Straubing biegen Sie an der Ampel links ab. Die Joseph-von-Fraunhofer-Halle liegt direkt vor Ihnen.

Parkmöglichkeiten befinden sich an der Halle oder auf dem Großparkplatz „Am Hagen“. Hierfür fahren Sie an der Ampel geradeaus und biegen bei der nächsten Möglichkeit links ab.

Bahn

Mit folgenden Bahnen erreichen Sie die Joseph-von-Fraunhofer-Halle: Die Gäubodenbahn (www.gaeubodenbahn.de) und Agilis (www.agilis.de) fahren stündlich von früh bis spät.



Anmeldung:

5. NIEDERBAYERISCHES WISSENSFORUM 2017

Bitte per Fax an +49 8031 80 91 33 11 oder per E-Mail an: alpine@speakers-excellence.de

Executive-Karten

Ja, hiermit bestelle ich verbindlich _____ **Executive-Karte(n) zum Einzelpreis von 165 Euro*.**

Mit den Executive-Karten sitzen Sie im Anschluss an den Executive-Premium-Bereich mit freier Platzwahl und guter Sicht.
Das Catering erfolgt auf Selbstzahlerbasis.

Executive-Premium-Karten

Ja, hiermit bestelle ich verbindlich _____ **Executive-Premium Karte(n) zum Einzelpreis von 195 Euro*.**

Mit den Executive-Premium-Karten sitzen Sie im Anschluss an die Bühne mit freier Platzwahl und sehr guter Sicht.
Das Catering erfolgt auf Selbstzahlerbasis.

Firmen- und Gruppenkontingente

Ja, ich interessiere mich für Ihre Großkunden-Pakete.

Bitte kontaktieren Sie uns und senden Sie uns weitere Informationen dazu mit der Post.

Ich/Wir möchte(n) per Rechnung zahlen. Bitte schicken Sie die Rechnung an folgende Adresse.

Firmenadresse Privatadresse

Firma _____

Vor- und Zuname _____

Straße _____

PLZ, Ort _____

Telefon, Fax _____

E-Mail _____

Ich/Wir stimme(n) zu, dass der Betrag der Eintrittskarten von meinem/unseren Konto abgebucht wird:

IBAN _____

BIC _____

Kreditinstitut _____

Kontoinhaber _____

Ich/Wir bezahle(n) per Kreditkarte

Karten-Nummer _____

gültig bis _____ Prüzfiffer _____

Kreditinstitut AMEX VISA MASTERCARD

DIREKT IM PDF AUSFÜLLEN UND PER E-MAIL SENDEN!

Senden

Datum _____

Unterschrift _____

(bei Bestellung per Fax)