



# Peter Mohr

Peter Mohr ist absolut spezialisierter Trainer und Speaker zur Thematik ERFOLGREICH PRÄSENTIEREN. Als ehemaliger Offizier der Luftwaffe und als Diplom-Pädagoge für Erwachsenenpädagogik arbeitete er viele Jahre als Offizier in Führungs- und Stabsfunktionen für das Bundesministerium für Verteidigung. Dort war er u. a. als Leiter einer Personalabteilung und in der Öffentlichkeitsarbeit tätig.

Seit 1995 hat er schon mehr als 1.000 Präsentationstrainings – bis zur Vorstandsebene – durchgeführt. Er hat mehr als 15 Bücher und Hörbücher zum Thema „Erfolgreich Präsentieren“ verfasst. Seine absolute Spezialisierung ist der Garant für sein Können als Präsentationstrainer – und damit auch für Ihren Erfolg. Als ehemaliger Offizier konzipiert Peter Mohr extrem fordernde und intensive Präsentationstrainings und Impulsvorträge.

Zu seinen Kunden zählen mehr als 250 namhafte Unternehmen aus den verschiedensten Branchen.

**„Lassen Sie Ihre Präsentationen (endlich) genauso gut werden wie Ihre Produkte“**

## Themen

### › Das Prinzip: Höchste Qualität durch höchste Spezialisierung

Peter Mohr ist absolut spezialisiert auf die Thematik ERFOLGREICH PRÄSENTIEREN. Seine radikale Spezialisierung ist der Garant für sein Können – und damit auch für Ihren Erfolg.

### › Erfolgreich Präsentieren – Konzepte und Produkte überzeugend präsentieren und verkaufen

- Personale Rhetorik – Als Person vor Publikum stehen, bestehen und überzeugen
- Optische Rhetorik – Mit Visualisierungen und Medieneinsatz gezielt wirken
- Präsentations-Dramaturgie – Die Architektur und Story von überzeugungskräftigen Präsentationen
- DON'T GET SHOT – Der gekonnte Umgang mit kritischen Fragen und Einwänden aus dem Publikum

### › Die Methode: JUST INFO – NO TAINMENT

Die Trainings und Vorträge von PETER MOHR sind extrem straff und taff. Als ehemaliger Offizier bringt er Informationen prägnant und schnörkellos auf den Punkt. Schnell – Präzise – Ohne Ballast – Highspeed – Highlevel

## Referenzen & Presse

Wer bei Peter Mohr Kunde ist, der bleibt auch dessen Kunde. Peter Mohr hat schon für mehr als 250 Unternehmen aller Größen aus verschiedensten Branchen trainiert.

**Hier ein kleiner Auszug:** Panasonic, Hapag Lloyd Kreuzfahrten, TUI Cruises, Hyundai, BMW Motorrad, BMW, Volkswagen, ALNO, Freudenberg (Vileda), Foot Locker, Hager Tehalit, Gira, Schüco, Xella (Ytong, Hebel, Fermacell), Conrad, Electronic, Kärcher, Bezema, Hartmann, GEA, Focke, Heidelberger, Druckmaschinen, MAN Roland, SEW Eurodrive, Bucher Hydraulics, Kone, Oerlikon, Viessmann, Washtec, Bürkert, Messer Cutting, Voith, LMT Shared Services, Sandvik, Destaco, Rheinmetall Defence Electronics, PFW Aerospace, Zeiss, Maschinenbauforum, Linotype, Gedas, Grammer, Isringhausen, Reinz, Magna, TRW Automotive, Tyco Electronics, Marquardt, Eberspächer, Institut der Deutschen Wirtschaft, Staufenbiel Institut, Creditreform, Nordcapital, Skandia, Cortal Consors, Sparda, Credit Suisse, Investitionsbank Hessen, Deutsche Börse, Dionex, Abbott, Baxter, Sanofi Pasteur, UCB Pharma, Otsuka Pharma, Karl Storz, Maco Pharma, AMO, EMS, Zühlke, Bertrand, Germanischer Lloyd, Accretech, Kontron, EMC, WEB.DE, T-Systems, Kaspersky, BEA Systems, Technidata, The Mathworks, Vector Informatik, Millward Brown

## Inspiration

### › Menschen, Bücher und Ereignisse, die mich inspirieren:

#### 71. Peter L. Berger und Thomas Luckmann:

Die gesellschaftliche Konstruktion der Wirklichkeit

#### 2. Arie W. Kruglanski:

Lay Epistemics and Human Knowledge

#### 3. Ernst von Glaserfeld:

Radikaler Konstruktivismus

www.speakers-excellence.com

## Honorare & Sprachen

### Impulsvortrag

Honorargruppe F

### Tagessatz

Honorargruppe F

### Vortragssprachen



## Reisekosten



## Medien



**30 Minuten Präsentieren**  
ISBN 978-3869362618  
8,90 €



**PRESENT TO WIN Perfekt Präsentieren in Business und Verkauf**  
ISBN: 978-3905357707  
54,90 €