

Onur Forrer



Onur Forrer ist einer der jüngsten Verkaufstrainer und Motivatoren. Er gilt als Mind-Changer und sprüht vor Lebensenergie. Seine Königsdisziplin ist das Empfehlungsmarketing und die Telefonakquise. In seinen inspirierenden Keynotes und Trainings motiviert er sein Publikum mit viel Praxisinhalt und sorgt für sofortige Umsetzung. Wie? Mit dem von ihm entwickelten Force-Line-Mastery-System „Anziehungskraft erzeugen statt Druck!“ greift Onur Forrer mit seinen Mentoren zusammen auf über 30 Jahre Praxiserfahrung zurück. Der Spezialist für Neukundengewinnung war mit 20 Jahren Franchisenehmer eines europaweit führenden Finanzdienstleisters, hat bereits mit 27 Jahren mehrere Tausend Verkäufer eines weltweit führenden Versicherungskonzerns befähigt und erhöhte die Akquisequoten in Schweizer Banken mit seinen On-Demand-Trainings. Der inspirierende Keynote Speaker und Jungunternehmer hält europaweit Vorträge, führt und konzipiert Inhouse-Trainings und investiert in die Digitalisierung von Start-ups für Recruiting und Marketing. Kräfte vereinen, Synergien gemeinsam nutzen und gemeinsam wachsen!

„Wachstum garantiert! Mit System mehr Verkaufserfolg, mehr Empfehlungen und mehr Motivation!“

Themen

› Die Königsdisziplin im Verkauf: Die Weiterempfehlung

- Strategie schlägt Zufall: Wie Sie qualitative Kundenempfehlungen erhalten, ohne Druck aufzubauen
- Die 4 goldenen Schritte zur Empfehlungsnahme: Wie Sie mit den richtigen Techniken eine Sogwirkung beim Kunden erzielen
- Schneller zum richtigen Kunden: Die größten Fehler der Empfehlungsnahme vermeiden

› Telefonakquise. Ein Kinderspiel!

- Wie Sie zum Quotenkönig werden: Mit dem richtigen Mindset Ihre Akquisequote erhöhen und wirkungsvoll Termine vereinbaren
- Mit Spaß den Kunden gewinnen: Wie Sie Einwände mit der Achterbahn-Strategie kinderleicht entkräften
- Der Panikkoffer vor dem Live-Telefonat: Wie Sie Ihre Komfortzone verlassen und Ihren AHA-Effekt erleben

› Force OF Personality – Die Kraft der Persönlichkeit!

- Die zwei Seiten des Lebens: Wie Sie es schaffen, in jeder Situation einen Mind-Change zu erlangen
- Der Weg zur Führungspersönlichkeit! Wie Sie Ihre Führungskraft entfalten und zum Macher werden
- Die Macht der Veränderung! Wie Sie mit der Kraft Ihrer Werte Berge versetzen

Referenzen & Presse

„Onur Forrer ist für mich der Experte zum Thema ‚Wie werde ich von jedem Kunden weiterempfohlen‘ und ‚Wie vereinbare ich wirkungsvoll Verkaufstermine mit potenziellen Neukunden & Empfehlungen.“

Harald Psaridis, Top 100 Speaker

„Als Leiter Vertrieb Privatkunden einer großen weltweiten Versicherungsgesellschaft habe ich Onur Forrer in seiner Rolle als Verkaufstrainer persönlich erlebt. Seine Art, individuell auf die Teilnehmer einzugehen, sie ernst zu nehmen und ihnen praktisch weiterzuhelfen, hat mir imponiert. Onur Forrer ist ein Menschen Gewinner. Er versteht es, sein Publikum durch seine Begeisterung und authentische Art mitzunehmen. Onur lebt im Training vor, was er im Alltag, beim Kunden, erlebt und was zum Erfolg führt. Wo andere Theorie erzählen, hat man bei Onur Forrer das Gefühl, man sitzt live beim Kundentermin. Bitte mitmachen und nachmachen, das führt zum ERFOLG!“

Christoph Barfuss, Leiter Vertrieb Privatkunden

Inspiration

› Menschen, Bücher und Ereignisse, die mich inspirieren:

- Roger Federer und die Geschichte der kleinen Aleyana
- Tony Robbins
- Die unendliche Vorstellungskraft, was wir Menschen gemeinsam alles auf dieser Erde bewegen können

www.speakers-excellence.com

Honorare & Sprachen

Impulsvortrag

Honorargruppe E

Tagessatz

Honorargruppe F

Vortragssprachen



Reisekosten

Zürich / CH



Medien

