

# Carsten Böhme



Carsten Böhme ist Verkäufer aus Leidenschaft und ein Mann aus der Praxis für die Praxis. Sein Experten-Know-How sammelte er in seiner langjährigen Tätigkeit für ein internationales Finanzdienstleistungsunternehmen und als Personaltrainer in einer renommierten und namhaften Unternehmensberatung. Heute vermittelt er sein erfolgserprobtes Fachwissen in seinen Trainings, Seminaren und Vorträgen. Seine Teilnehmer begeistert er mit praxisnahen, leicht umsetzbaren Beispielen. Er ist ein Trainer, der es „auf den Punkt“ bringt.

## „Erleben – Erkennen – Erfolg haben“

### Themen

#### > Führen im Vertrieb – Einfach mehr Umsatz!

- Wie Sie die Vorteile und Wirkungsweisen unterschiedlicher Führungsstile kennen- und persönlich nutzen lernen
- Wie Sie mit dem kooperativen Führungsstil Mitarbeiter mit in die Verantwortung nehmen und zu eigenständigem Handeln führen
- Wie Sie mit Ihren Mitarbeitern verbindliche Ziele erarbeiten, mit Strategie konsequent umsetzen und nachhaltig Ihre Umsätze steigern

#### > Einfach mehr verkaufen – Warum einfach manchmal so schwer sein kann!

- Wie Sie Ihre persönliche Wirkung reflektieren und kundenorientiert optimieren
- Wie Sie mit emotionaler Intelligenz Ihre Kunden besser verstehen und zielgerichtet führen
- Wie Sie die Kaufsignale Ihres Kunden wahrnehmen, mit Entschlossenheit und Mut den Verkaufsabschluss einleiten und durchführen

#### > Persönlichkeit in Vertrieb und Führung – Mit emotionaler Intelligenz zum Ziel!

- Wie Sie sich und andere besser verstehen lernen und effektiver kommunizieren
- Wie Sie sich Ihrer Fähigkeiten selbst bewusst werden, souverän auftreten und wirken
- Wie Sie mit Aufmerksamkeit und Menschenkenntnis Ihren Verkaufs- und Führungserfolg signifikant steigern
- Wie Sie emotionale Intelligenz entwickeln

### Referenzen & Presse

„Nach dem neuartigen Trainings- und Coachingkonzept ‚Der Erfolgskreislauf‘ erhalten die Verkäufer/-innen ... gezielte Unterstützung. Herr Böhme und sein Trainerteam sind ein absoluter Gewinn für unser Unternehmen. Unsere regelmäßigen Bestnoten von unabhängigen Instituten und Verbänden führen wir auf viele von uns durchgeführte Maßnahmen zurück. Auch der Unterstützung der Carsten Böhme Unternehmensberatung haben wir diese Auszeichnungen zu verdanken.“

**Thomas Dankert, Geschäftsführer, Höffner Möbelgesellschaft GmbH & Co. KG**

„Alle durch die Carsten Böhme Unternehmensberatung gecoachten Mitarbeiter bekunden ihre Weiterempfehlung. Aufgrund der durchgeführten Personalentwicklungsmaßnahmen ... können wir das Team um Carsten Böhme wärmstens empfehlen.“

**Grit Praus, Geschäftsführerin, Regio Print-Vertrieb GmbH – ein Unternehmen der LR Medienverlag und Druckerei GmbH**

„Die Arbeit Ihres Unternehmens überzeugt mich sehr ...“

**Sonja Roth, Leiterin ZEUS AKADEMIE**

### Inspiration

#### > Menschen, Bücher und Ereignisse, die mich inspirieren:

**Erleben:** Mein interessanter Weg zum erfolgreichen Verkäufer und zur erfolgreichen Führungskraft.

**Erkennen:** Was ich an meiner Kommunikation und meinem Verhalten verändern musste.

**Erfolg haben:** Das positive Feedback meiner Klienten.

www.speakers-excellence.com

### Honorare & Sprachen

**Impulsvortrag**

Honorargruppe **F**

**Tagessatz**

Honorargruppe **F**

**Vortragssprachen**



### Reisekosten

**Röderland OT Haida**



### Medien

